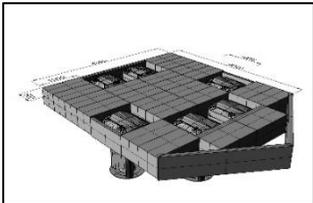


<p><b>Hydrolienne plug and play pour les cours d'eau : HydroBOX 1 kW</b></p> <p><u>En module unitaire :</u></p> <div style="display: flex; justify-content: space-around;">   </div> <p><u>En barge multi-turbine :</u></p> 	<p><b>Proposition de valeur</b></p> <p>Produire de l'électricité 100 % renouvelable en site isolé grâce à l'écoulement naturel des cours d'eau</p> <p>Electrification rurale et insulaire, autoconsommation d'une énergie propre et rentable, constitution de micro-réseaux renouvelables</p> <p>Cout de l'énergie en hausse, alternative aux énergies fossiles, plus polluantes (remplacer le groupe électrogène), utilisation d'une ressource renouvelable, accès à l'énergie pour tous</p> <p>Kit hydrolien plug and play Barge hydrolienne multiturbine Systèmes hybrides (hydrolien/solaire...)</p>	<p><b>Stratégie de Marketing</b></p> <p>Mise en place d'un réseau de partenaires commerciaux, distributeurs/installateurs : (Déjà établis : Mexique, Brésil, Sri Lanka, Congo, France,) : formation, accompagnement pour les premiers projets, SAV</p> <p>- Nos cibles</p> <p>Electrification rurales et insulaires=ONG/particuliers/collectivités (Afrique, Amérique du Sud, Asie)</p> <p>Autoconsommation d'énergie renouvelable= particuliers/collectivités/entreprise riverain d'un cours d'eau (France, Pays alpins et scandinaves)</p>
<p><b>Equipe chercheurs / inventeurs</b></p> <p><b>MOURIER Frédéric</b> : Gérant - Responsable technique</p> <p><b>JAMES Nicolas</b> : Responsable technico-commercial associé</p> <p><b>POISSON Bruno</b> : Directeur développement commercial</p> <p><b>LE BRETON Brendan</b> : Chargé de mission électrotechnique</p>	<p><b>Avantages Compétitif</b></p> <p>Produire de l'électricité avec l'énergie des cours d'eau dans le respect de l'environnement, sans construire de barrage</p> <p>Module unitaire de 1kW, facile à installer et à entretenir, vite opérationnel</p> <p>Adaptable à de nombreux sites, ancrage polyvalent</p> <p>Production d'électricité 24h/24h</p> <p>Cout du kWh de 0.06 à 0.6 euros (moins cher que l'utilisation d'un groupe électrogène)</p>	<p><b>Segments de clientèle</b></p> <p>Collectivités locales</p> <p>Administrations</p> <p>Producteurs d'énergie et distributeurs</p> <p>Populations off grid</p> <p>Industriels</p> <p>Particuliers</p> <p>ONG</p>

	Créer des micro-réseaux électriques durables	
<p><b>Statut de brevet/demande de brevet</b>  <u>Brevet sur la turbine</u> : « Agencement de pales d'un mobile tournant tel qu'une hydrolienne ».  <b>Déposé:</b> 13 avril 2010  <b>Délivré:</b> 8 juin 2012  n° FR 10 52820  Extension européenne: 13 avril 2011  n° EP 11305434.0</p> <p><u>Brevet sur la génératrice</u> : (enveloppe soleau - développement en cours)</p> <p>5 projets de démonstration réalisés depuis 2011 dont 1 à l'international (Congo Brazzaville – fond FASEP)</p> <p>Stade prototype (fabrication unitaire) validé en condition naturel sur différents sites et pour plusieurs tailles de turbines : estuaire, rivière, canal</p> <p>Stade en cours : standardisation produit/design to cost/industrialisation</p>	<p><b>Investissement nécessaire</b></p> <p>Design to cost et industrialisation (achat de moules et outillage pour la fabrication série)  R et D  RH (embauches) et Salaires  Action commerciale  Développement international</p>	<p><b>Flux de revenus</b></p> <p>Plug and play  Projet clé en main (de l'étude à l'installation pour les plus grosses installations)</p> <p>Projet de démonstration hydrolien</p> <p>Kit hydrolien commercialisé à grande échelle, prévision d'un volume de vente de 500 unités par an d'ici 2 ans</p> <p>Distributeurs/partenaires = gains sur les royalties</p> <p>Client final : achat en direct de l'hydrolienne ou achat de crédit énergies via des sociétés d'exploitation</p>